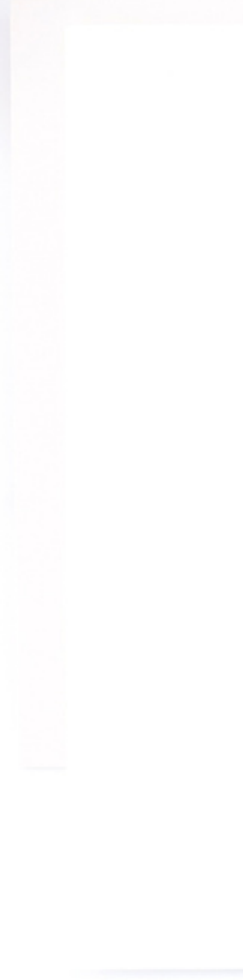




# Fiyatlandırma

**KURS ÜCRETİM NE KADAR OLMALI?**



# Toplam Saatlerim nedir?

Planlanma  
Hazırlanma  
Pazarlanma  
Kurmaya & İndirmeye  
İşe gidip gelmek  
Ders vermek





# Saatlık Ücret ile Çarp

**BURADA ASGARİ ÜCRETİ SEÇMEYİN**

örneğin:

9 saat hazırlık işlemleri  
20 TL saatlik maaş

$9 \times 20\text{TL} = 180\text{TL}$

# Masraflarım ne kadar?



## Toplam Masraflar

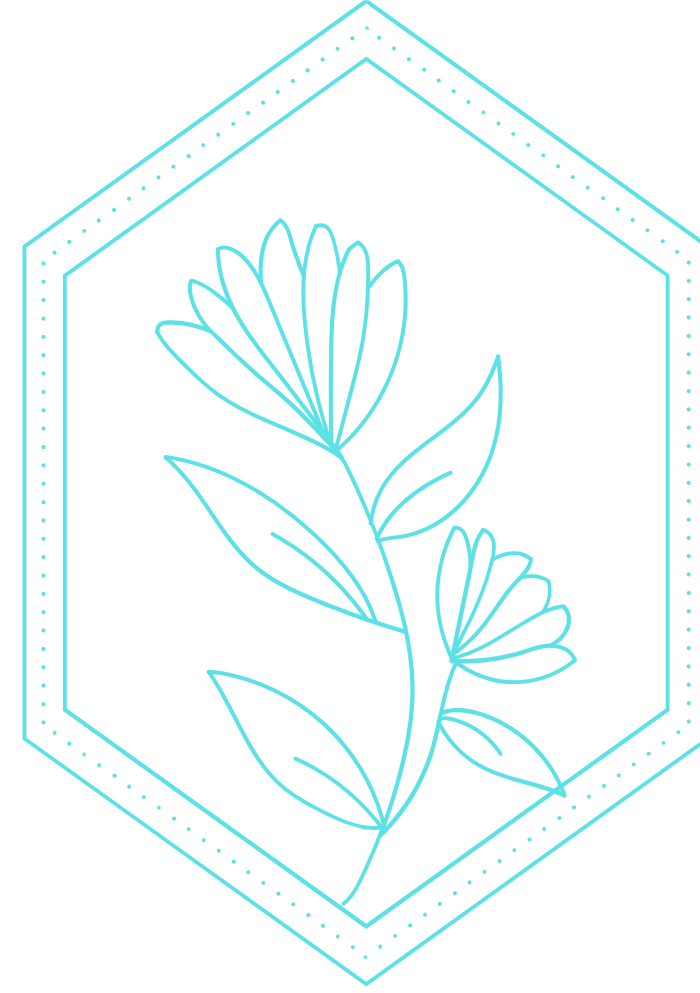
İlk olarak diğer masrafları toplayın. Bu yer kirası, benzin parası, reklam ücretleri, malzemeler, içecekler, vs. olabilir.

Bütün masrafları toplayın ve yukarıda ki rakama ilave edin.

Örneğin:

500 TL Masraf

180 TL + 500 TL = 680 TL



# Ders Ücreti

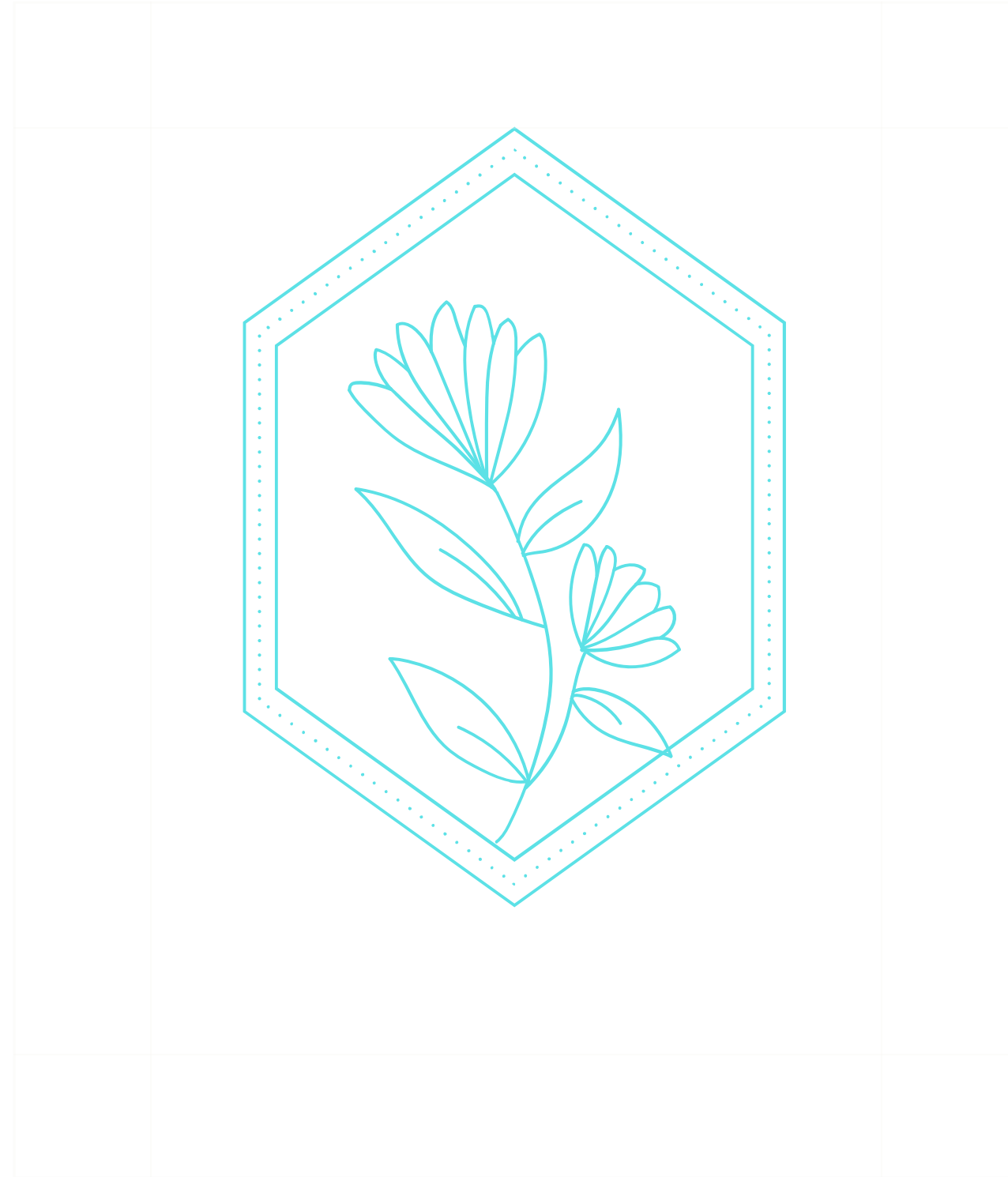
**Kaç öğrenci olacak?**

Önce hesapladığınız toplam masrafları istediğiniz öğrenci sayısı ile bölün. Böyle kişi başı ücreti çıkar.

Örneğin:

6 kişilik grup

$680 \text{ TL} / 6 = 113 \text{ TL}$  kişi başı katılım bedelidir



# Özeti

Harcanan Saat Sayısı

x Saatlik Ücreti

+ Harcamalar

= Ders Ücreti

/ Öğrenci Sayısı

= Kişi Başı Ücreti

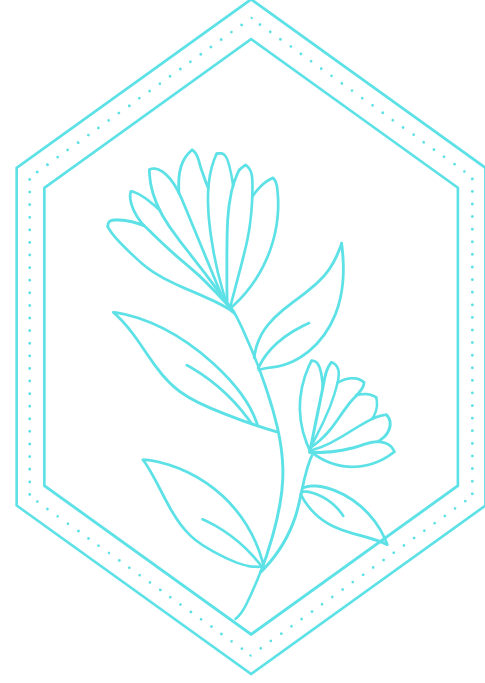
Ve bir sonraki adım bunu düşünmeniz gerekir:

Ayda ne kadar para kazanmam gerekir?

Kaç tane kurs vermem gerekir?

NOT: Ders ücretiniz karınız değildir. Kar bütün harcamalar çıkardıktan sonra kalan parasıdır. Sigorta ödemeye yapıyorsanız onu da düşürmeniz gerekir.

Yardımcı öğretmeniz varsa ve ona maaş/ücret veriyorsanız onu da düşürün.



Bir sonraki ders ne olsun?

Sosyal Medya? Pazarlama? Markalařma? Hedef Kitlesi? vb.